

DESAYUNO DE TRABAJO

¿Cómo vender viviendas sobre plano antes, más y mejor?

13 de Febrero 2018 De 10:00 a 11:00 horas



Presenta un producto que potencia las ventas

El primer seguro dirigido al sector inmobiliario que protege la venta de vivienda nueva ante pérdidas económicas graves o eventuales del comprador

10:00 Presentación servicios Slora

10:30 Café-Networking

11:00 Finalización evento



Acelerar la venta

Este seguro permite cerrar la venta más rápidamente y obtener financiación, ya que facilita la decisión del comprador.



Diferenciarse de la competencia

La promotora se anticipa con un producto revolucionario e innovador en su sector que va a convertirse en estándar muy pronto.



Cuidar al cliente

El comprador obtiene un beneficio de la Promotora que mejorará su experiencia de compra y le asegura su tranquilidad.



Mejorar la reputación e imagen

Este beneficio mejora la percepción de la marca del comprador, ya que, por primera vez, el promotor lo pone en el centro y busca su confort.

www.provia.es



provia

Asociación de Promotores
Inmobiliarios de la Provincia
de Alicante

Provia

c/ Reyes Católicos, 31 4º A
03003 Alicante

T. 965 22 76 48

provia@provia.es